

证券代码：301216

证券简称：万凯新材

万凯新材上市公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	华创证券 刘佳昆、毛宇翔，华泰证券 庄汀洲
时间	2022年6月13日—14日
地点	海宁及远程电话
公司接待人员姓名	董事会秘书高强，研究院院长杨利平，证券事务代表陶焕军
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司2022年一季度经营情况？ 答：公司2022年1-3月实现营业收入4,523,185,642.85元，同比增长82.65%，归属于上市公司股东的净利润289,002,695.56元，同比增长101.77%，基本每股收益1.12元/股，同比增长100%。2022年一季度取得了较好的经营业绩。</p> <p>二、公司产能情况？ 答：公司目前拥有年产240万吨瓶级PET产能，产能规模位居全球前列，具有突出的规模优势。同时，公司已经启动重庆万凯三期60万吨瓶级PET产能建设，项目建设周期12个月左右，预计2023年建成投产。具体情况详见公司2022年4月29日在巨潮咨询网披露的《关于建设年产120万吨食品级PET高分子新材料项目扩建（三期60万吨）暨使用部分超募资金增资项目实施子公司的公告》。</p> <p>三、公司产品应用领域？ 答：您好，一方面，公司将继续深耕食品饮料、乳制品、食用油、调味品包装等瓶级PET成熟市场需求，进一步挖掘现有客户的产品服务需求并通过多种形式培育客户对瓶级PET产品的新需求。另一方面，公司将</p>

	<p>紧跟下游市场发展趋势，积极布局并充分挖掘日化、医疗医药、生鲜、新能源、建材等下游新市场的潜力，做大产能规模，开拓新兴应用领域市场销售，为公司创造更好的经济效益。</p> <p>四、公司产品销售模式？ 答：公司采用直销模式进行销售。公司产品作为重要的包装材料之一，兼具大宗商品属性，主要客户包括知名食品饮料工厂、包装工厂等生产企业及规模较大、信用较好的化工原材料贸易企业。 公司与部分优质、需求量稳定的客户签订年度合同，约定供货数量及定价模式，每月再签订销售订单确定具体月度销售数量及价格，保障公司销售及市场份额的稳定性。同时，公司根据客户生产需求、产成品库存等情况，与客户签订现货或锁定产品价格的远期交付销售合同。</p> <p>五、公司境内外销售比例情况？ 答：公司是领先的瓶级 PET 供应商之一，主要客户包括农夫山泉、可口可乐、达能、雀巢、怡宝、娃哈哈等国内外知名企业，产品销至全球上百个国家和地区。2021 年度，公司实现来自境内、境外的收入分别是 6,159,353,077.67 元，3,427,416,584.92 元；占比分别为 64.25%、35.75%。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 6 月 15 日